Nombre de la Unidad Didáctica

Tema Nº1:Nombre del tema 1

Indicador de logro Nº1:Colocar aquí el indicador de logro 1



Desarrollo de Sistemas de Información

Sistema para automatizar las Ventas, Compras y Almacén para la empresa Perú Data Consult E.I.R.L.

FPIPS -101 Ficha de Proyecto

Versión 1.0

Junio del 2024 – II

|  |  |
| --- | --- |
| **Número** | **Apellidos y Nombres** |
| 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |

ÍNDICE

[1. Historial del Documento 3](#_Toc199424689)

[2. Ficha para la cartera de proyectos 3](#_Toc199424690)

[2.1 Código del Proyecto 3](#_Toc199424691)

[2.2 Nombre del Proyecto 3](#_Toc199424692)

[2.3 Descripción 3](#_Toc199424693)

[2.4 Dirección / Áreas involucrados 3](#_Toc199424694)

[2.5 Objetivos Estratégicos 3](#_Toc199424695)

[2.6 Beneficios Esperados 3](#_Toc199424696)

[2.7 Supuestos y premisas 4](#_Toc199424697)

[2.8 Restricciones 4](#_Toc199424698)

[2.9 Costos y Recursos estimados 4](#_Toc199424699)

[2.10 Riesgos iniciales 4](#_Toc199424700)

[2.11 Prioridad 4](#_Toc199424701)

[2.12 Tiempos iniciales 5](#_Toc199424702)

[2.13 Gestor del proyecto 5](#_Toc199424703)

[2.14 Recursos humanos del usuario y de otras áreas involucradas 5](#_Toc199424704)

# Historial del Documento

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Información del Documento | | |
| **Observaciones** | **Modificado por…** | **Fecha** |
|  |  |  |

# Ficha para la cartera de proyectos

## Código del Proyecto

|  |
| --- |
|  |

## Nombre del Proyecto

|  |
| --- |
| dddd |

## Descripción

|  |
| --- |
|  |

## Dirección / Áreas involucrados

|  |
| --- |
| Ventas |
| Compras |
| Almacén |
| Gerencia |

## Objetivos Estratégicos

|  |  |
| --- | --- |
| Objetivo Estratégico | Descripción |
| **1** | Aumento del nivel de ventas en la Empresa |
| **2** | Tener una mayor participación en el Mercado en el que se desarrolla la Empresa |
| **3** | Reducir los costos en la Empresa |

## Beneficios Esperados

|  |  |
| --- | --- |
| Beneficio Cuantitativo | Descripción |
| 1 | Aumentar en un 20% las ventas en la empresa |
| 2 | Copar el 40% de las ventas en provincia de equipos informáticos |
| 3 |  |
| Beneficio Cualitativo | Descripción |
| 1 | Mejorar la imagen de la empresa |
| 2 | Hacer mas competitiva a la empresa |
| 3 |  |

## Supuestos y premisas

|  |  |
| --- | --- |
| Supuestos | Descripción |
| 1 | La empresa esta comprometida con la realización del sistema de información. |
| 2 | La empresa tiene los recursos necesarios para implementar el sistema de información. |
| 3 | Los recursos humanos participaran de forma activa a lo largo de todo el proyecto. |
| Premisa | Descripción |
| 1 | MI equipo técnico tenga todos los conocimientos para implementar la solución. |
| 2 | Toda la empresa esta comunicada de la implementación del sistema. |
| 3 | Se deben respetar los calendarios del proyecto por todos los que participan en la solución. |

## Restricciones

|  |  |
| --- | --- |
| Restricción | Descripción |
| 1 | El sistema de información será desarrollado en máximo 9 meses. |
| 2 | El sistema de información costara máximo 150 000 soles. |
| 3 | El personal de la empresa cumplirá con los horarios para el levantamiento de información. |

## Costos y Recursos estimados

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Cantidad  (Hora) | Costo x Hora | Subtotal | Numero de Meses | Total |
| 1.-Gestión del Proyecto |  |  |  |  |  |
| Jefe del proyecto | 8x5x4 | 30 | 160\*30=4800 | 7 | 33 600 |
| Miembros del Equipo | 8x5x4 | 13 | 160\*13=2080 | 7 | 14 560 |
| (5) |  |  |  |  | 72 800 |
| **2.-** Hardware |  |  |  |  |  |
| Pc |  |  |  |  | 5000 |
| Servidores |  |  |  |  |  |
| **(6)** |  |  |  |  | 30 000 |
| **3.-** Software |  |  |  |  |  |
| Licenciado |  |  |  |  |  |
| 4.- Pruebas |  |  |  |  | 4000 |
| 5.- Capacitación |  |  |  |  | 1500 |
| Total de costo estimado | | | |  | |

## Riesgos iniciales

|  |  |
| --- | --- |
| Riesgo | Descripción |
| **1** | Un recurso humano del proyecto se retire o este ausente. |
| **2** | La tecnología usada tiene poca documentación |
| **3** |  |

## Prioridad

<Especificar el nivel de prioridad con una X>

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Alta | Media | Baja |
| X |  |  |

## 

## Tiempos iniciales

* Plan de Fases

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Fase | Nro. Iteraciones | Duración |
| Fase de Inicio |  |  |
| Fase de Elaboración |  |  |
| Fase de Construcción |  |  |
| Fase de Transición |  |  |

* Calendario del Proyecto
  + Calendario Fase de Inicio

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Item | Fecha | Actividad |
| **1** |  |  |
| **2** |  |  |
| **3** |  |  |

* + Calendario Fase de Elaboración

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Item | Fecha | Actividad |
| **1** |  |  |
| **2** |  |  |
| **3** |  |  |

* + Calendario Construcción

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Item | Fecha | Actividad |
| **1** |  |  |
| **2** |  |  |
| **3** |  |  |

* + Calendario transición

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Item | Fecha | Actividad |
| **1** |  |  |
| **2** |  |  |
| **3** |  |  |

## Gestor del proyecto

|  |
| --- |
| Juan Pérez Tapia |

## Recursos humanos del usuario y de otras áreas involucradas

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Funcionario | Área | Cargo |
| Iván Tapia | Ventas | Vendedor de la Empresa |
|  |  |  |
|  |  |  |